



Stellenausschreibung

Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir einen technischen Vertriebsingenieur (w/m/d), der sich im (Sonder-)Maschinenbau zu Hause fühlt und den Verkauf von Ultraschallprüfanlagen mit Leidenschaft weiter vorantreibt.

Vertriebsingenieur (w/m/d) für Ultraschallprüfanlagen

Vollzeit

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Beratung unserer zum Teil langjährigen Kunden im In- und Ausland
- Analyse der Anforderungen beim Kunden vor Ort und eigenständige Koordinierung der Kundenprojekte
- Entwicklung neuer Absatzmärkte durch gezielte Analysen und Akquisition von Neukunden
- Erstellung von Angeboten und Kalkulationen in Zusammenarbeit mit dem Produktbereich Ultraschallprüfanlagen
- Führen von Auftrags- und Preisverhandlungen
- Betreuung und Entwicklung von Vertriebspartnerschaften im Ausland

Das Angebot:

- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit Gestaltungsspielraum in einem wirtschaftlich gesunden Familienunternehmen
- Einarbeitung und Unterstützung durch ein starkes und erfahrenes Team
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine technische Ausbildung oder ein Studium.
- Sie bringen Vertriebserfahrung im Maschinen- und Anlagenbau mit und kennen das Projektgeschäft.
- Kundenfreundliches Auftreten, Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick sind für Sie keine Fremdworte.
- Sie sind kommunikativ und verfügen über fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Idealerweise besitzen Sie Kenntnisse in einer weiteren Fremdsprache.
- Sie sind es gewohnt, selbständig, zuverlässig und zielorientiert zu arbeiten und sind im In- und Ausland reisebereit.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail als PDF-Dokument(e) an:

karriere@karldeutsch.de

KARL DEUTSCH